



« ارزشیابی متقاضی نمایندگی »

الف) شرایط اخذ نمایندگی

- دارای سابقه کار فروش
- اطلاعات تخصصی در زمینه کامپیوتر
- داشتن یک دفتر کار و یا فروشگاه به همراه امکانات اداری لازم
- تکمیل فرمها و قراردادهای مربوطه

ب) مراحل اخذ نمایندگی و همکاری

شرح فعالیت	مسئول انجام	مراحل
تکمیل فرم ارزشیابی متقاضی نمایندگی (مندرج در سایت) و ایمیل فرم به همراه مجوز فعالیت	متقاضی نمایندگی	۱
ارزشیابی متقاضی نمایندگی ارسال الکترونیکی متن قرارداد نمایندگی فروش	شرکت	۲
واریز وجه نمایندگی (فقط یکبار) امضاء و ایمیل قرارداد	متقاضی نمایندگی	۳
ارسال دعوتنامه دوره آموزشی فنی و بازاریابی به مشهد مقدس با تقبل کلیه هزینه های رفت و آمد، پذیرایی توسط شرکت تحویل فیزیکی قرارداد	شرکت	۴
راه اندازی کارگاه دمو در محل نماینده و با هزینه نماینده	نماینده	۵
پشتیبانی رسانه ای از نماینده جهت معرفی بهتر از طریق امکانات رسانه ای شرکت مانند سایت، کانال، خبرنامه الکترونیکی و شبکه های اجتماعی پشتیبانی مالی از نماینده به کمک تخفیفات نقدی و جنسی از ۱۰٪ تا ۲۰٪ و ارسال رایگان کالا پشتیبانی نمایشگاهی از نماینده در خصوص درج آگهی و تیزر و تابلو و نیز کمک هزینه های برگزاری نمایشگاه و سمینار پشتیبانی تبلیغاتی از نماینده از طریق ارائه کاتالوگ و بروشور به وی پشتیبانی فکری از نماینده از طریق مشاوره: راه اندازی کمپین ها و شبکه های بازاریابی و فروش، اعزام سخنران جهت همایش های نماینده پشتیبانی فنی از نماینده با برگزاری دوره های حضوری و مجازی برای پرسنل فنی نمایندگان	شرکت	



ج) راهنمای تکمیل فرم

همکار گرامی خواهشمند است اطلاعات فرم زیر را به منظور بررسی اولیه جهت اعطای نمایندگی فروش محصولات شرکت پیمان نیک کاران تکمیل نموده و ارسال نمایید. بدیهی است که کلیه اطلاعات ارسالی شما محرمانه بوده و تحت هیچ شرایطی در اختیار غیر قرار نخواهد گرفت. این اطلاعات و مدارک صرفاً جهت ارزیابی نوع فعالیت موسسه مطبوع شما و بررسی امکانات شما می باشد. **لطفاً جواز کسب یا مدارک شرکتی خود را به همراه تصویر کارت ملی مدیریت، به همراه این فرم به ایمیل sales@minicomputer.ir ارسال فرمائید.**

د) فرم ارزشیابی متقاضی نمایندگی

مشخصات شرکت / فروشگاه	
نام شرکت / فروشگاه:	شماره و تاریخ ثبت:
نوع مالکیت (شخصی/اجاره/سرقفلی):	نام مدیر عامل:
کد ملی مدیر عامل:	تعداد کل پرسنل:
تعداد پرسنل فروش:	تعداد مدیران:
استان:	تعداد کادر فنی:
شهر:	تلفن همراه مدیرعامل:
تلفن:	آدرس وب سایت:
فاکس:	
آدرس پست الکترونیک:	
محدوده فروش شما:	
آدرس کامل پستی:	
زمینه فعالیت و سوابق کاری فروش	
<p>آیا تا کنون در زمینه فروش Online تجربه کاری داشته اید؟ <input type="checkbox"/> بلی <input type="checkbox"/> خیر</p> <p>در صورت پاسخ مثبت، لطفاً نوع محصولاتی را که بصورت آنلاین ارائه می کنید ذکر کنید:</p> <p>آدرس وب سایت: _____</p> <p>تعداد بازدید کننده روزانه: _____</p> <p>در صورت امکان، میزان یا تعداد حدودی فروش ماهیانه را ذکر کنید</p>	
<p>آیا نمایندگی محصولات خاصی را دارا هستید؟ <input type="checkbox"/> بلی <input type="checkbox"/> خیر</p> <p>در صورت پاسخ مثبت، لطفاً نام شرکت و محصول را ذکر بفرمائید:</p>	
• شرکت:	تلفن:
• شرکت:	تلفن:
• شرکت:	تلفن:
محصول:	
محصول:	
محصول:	
سایر اطلاعات	



آیا شرکت عضو مراکز مرتبط یا انفورماتیک می باشد؟

شورای عالی انفورماتیک رتبه: سازمان نظام صنفی رایانه ای سایر نهادهای صنفی

بیشترین مشتریان شما چه گروهی هستند؟

توزیع کنندگان / فروشندگان (همکاران) سازمان های دولتی شرکت های خصوصی اشخاص

مشتریان شما بیشتر در چه گروهی قرار می گیرند؟

تا ۲۵ کاربر ۲۵ تا ۵۰ کاربر ۵۰ تا ۱۰۰ کاربر ۱۰۰ تا ۲۵۰ کاربر
۲۵۰ تا ۵۰۰ کاربر ۵۰۰ کاربر به بالا

در کدام بخش از موارد زیر تجربه و پرسنل لازمه را در اختیار دارید:

کابل و داکت کشی تنظیمات شبکه workgroup ساده نصب شبکه دامین

در کدامیک از حوزه های زیر امکان فروش موفق تری برای خود متصورید؟ (زیر خط بکشید)

اداره، شرکت، کافی نت، مدرسه، آموزشگاه، کافی نت، دانشگاه، هتل، کارخانه، بیمارستان، دفتر امور مشترکین، آژانس،
امور گرافیکی، مشاورین املاک، توزیع کنندگان و فروشندگان کامپیوتر، سایر موارد:

در صورت امکان میزان فروش دو سال گذشته شرکت خود را به طور حدودی ذکر کنید: